

カメラ販売仕入れツアー

200人以上が参加した
カメラマンが教える
カメラ販売仕入れツアーを限定募集

11月19日（日）東京

【限定 2名様】



こんにちは、喜多です。

最近では、カメラ販売をされる方は増えていますが、
結局のところ、

○利益重視

なものが多く、あまりいいイメージがありません。

もちろん利益は重要です。

ただ、もっと面白い方法があるんです。

元々私は、カメラマンをやっていました。

- 結婚式のカメラマン
- 新聞社のライター兼カメラマン
- 幼稚園の行事撮影
- テーマパークでの記念撮影
- プロフィール写真撮影
- 鉄道撮影

など、いろんな写真を撮影してきました。

そのため、他のどんなバイヤーさんよりも、

カメラの知識があり、実際に撮影してきた経験があるので、
細かいカメラの違いなどが見えているんです。

なので、結局同じことをやっても、

- そこに気づいているのか
- 気づいていないのか

ぐらいの違いになってきています。

細かい違いが分かれば、カメラ屋さんすら気づいていない
メリットに気づけますし、

リサイクルショップにもなれば間違いだらけです。

先日も、1型と2型を間違えているレンズを仕入れて
1個で5万円の利益が出ました。

1型と2型のようなカンタンなことですら
間違えているなんてことは実はザラにありますし、

もっとマニアックな違いならもっとあります。
結局のところ、元々カメラ販売は、

○マニアックなこと

がウリでもあるので、とことんマニアックになっていったほうが

利益も出るし、売れるってことです。

そんな私も、2011年からこのカメラ販売を
教えるという仕事をやってきて、
今年で8年目ということになりました。

この8年間で数え切れないほどの方が
私の教材や仕入れツアーに参加されたと思います。

そして実際に、大きく稼がれて講師になっていった方も数多くいます。

私の仕入れツアーに参加された方の感想としては、

当時は、よくわからない世界だった。

でも数年後に、「あの時は良かった。」みたいに言われる事が多いんですね（笑）

後から結果が出て来る世界でもあるからです。

ツアーに参加した翌月から 10万の利益→今では利益50万以上

名古屋仕入れツアーに続き、「大阪仕入れツアー」にも参加しました
名古屋に比べて断然、大阪の方が回れるお店が多いのと、
地域ごとにカメラ屋が固まってるのも有利だと思いました

今回も、かなり仕入れができたのと名古屋より安い値段が付いてるので
仕入れしやすいですし

ダメ元で、とあるカメラ屋で値引き交渉したら
アッサリとまけてくれたのも大阪ならではの気がします
カメラカテゴリーをしてみたい方は、悩んだり躊躇せず
絶対に「仕入れツアー」に参加した方が、結果が出るのが早いですし
分からないことがあれば 喜多さんが的確な返答をしてくれます

※カメラの知識はもちろん、オークションなど幅広いです
カメラまったくの素人である自分が、
仕入れツアーに参加した翌月から

目標 利益5万 ⇒ 利益10万～ でしたので順調です

これも仕入れツアーに参加し、行動している結果が数字として表れています
まずは 「仕入れツアー」 に参加するのが 「一番の近道」 だと思います
喜多さん、今回も楽しい仕入れツアーでした ありがとうございます！

モヤモヤしていたことが 一気に全て解消

昨日は様々なご指導、そして、店舗での目利き、
とても勉強になり、仕入もさせて頂きありがとうございました。

今まで見えなかったもやもやしていたことが
スッキリとしました。

今日は早速写真をとってどんどん出品していきます。

まずは、札幌でできることを考えて
教えていただいたネットでの仕入れを積極的に続けて
100品、200品と経験を積んでいきます。

全く初めての事でしたが、 わかりやすくてよかった

こんばんは、淡路島の●●です。
本日は雨天の中、仕入れツアーありがとうございました。

今、家に到着しました、初めての参加でしたので不安要素も多かったのですが、
先生のお陰で商品を仕入れさせていただき、
また、実店舗仕入れの手法のイメージはよくわかりました。

当方は、さすがに今の段階では知識不足なので、
商品を見ても、良いのか悪いのか、さっぱり解りませんでしたが、
本日はマンツーマンでご指導いただけたので、
色んなお話を聞けていい勉強させていただきました。

先生の目利きのレベルの高さには感動しました。
(各お店にも先生の顔がかなり効いてましたね)
明日は仕事で●●ですので次回●●したら、
本日仕入れさせていただいた商品を早速出品してみます。

実はこれ以外にも、今カメラ販売のコンサルタントとして

活躍されているあの方やこの方も、

私の仕入れツアーに参加された方は、実はかなり多いです。

独自にずっとやっていた人もあまりいませんし、
結局は、誰かから教わった人が多いんです。

元々、カメラ販売を始めたキッカケ

私の場合、元々カメラ販売を始めてやってみたのは、

2005年のことです。

自分で使っていたカメラのレンズ（キヤノンEF70-200ミリF2.8L）

7万円で仕入れたものが、意外にも高く8万円以上で売れて、

1万円の利益が出た、

これがカメラ販売を始めたキッカケなんです。

元々カメラ屋さんを回ることはやっていたし、

趣味や仕事でも、小学生の時からカメラは実際に使っていたので、

23年ぐらいカメラは使っているということになります。

**12年＋11年の知識を
あなたにお伝えします**

この仕入れツアーでお伝えする時間は、わずか5時間といった時間ですが、
それでも、この12年+11年=合計23年の知識と経験は、
今後カメラ販売をやっていくにあたって、大きなメリットになることは
まず間違いないかと思います。

カメラ販売を12年、その前のカメラを実際に使っていた
お客さんとしての期間も11年あるので、合計23年カメラ関係に
携わってた人というのはそうそういません。

元も私がカメラ販売をやり始めた時は情報もほとんどなく、
手探り状態で、稼ぐ方法もそこまで無かった時代です。

しかし今は、個人が稼げる時代になって、どんなビジネスでも
それなりに稼げる時代になりました。

だからこそ、この時代にあえてカメラ販売をやる人は、
もっと楽しんでやって欲しいな、というのが私からの思いです。

ガツガツやるのもよし、楽しみながら淡々と、
というのも別に悪くありませんし、

リアルでカメラ屋さんやリサイクルショップを巡って

リアルで仕入れをしていくのも、それはそれで楽しいものです。

このツアー参加をキッカケにして、

ぜひ、カメラ販売に挑戦してみるのもいいかなと思います。

仕入れツアー詳細

2017年11月19日（日）9：00～15：00まで

5時間（途中休憩1時間）

場所：東京都内

9：00～10：00 事前ミーティング

※事前に資料を配っておきますので、大体の大まかな流れや仕入れる商品にアタリをつけておきます。

10：00～11：00 カメラ屋さん1

（移動30分）

11：30～12：00 カメラ屋さん2

（休憩1時間）

13：00～15：00

その時の状況に応じて行く場所を変更。

仕入れツアー参加費：**98000円（税込）**

配布資料

○仕入れツアー実践テキスト（PDF）

私が以前から作成している、仕入れツアーで

○どんな商品を仕入れるか？

○どんなお店で仕入れるか？

を解説したテキストです。

こちらを見て頂くとだいたいの仕入れ方や売り方が

わかりますし、お店のリストを載せていますので

また仕入れツアー終了後でも、仕入れに行ってみてください。

○880品のカメラリスト

リストが全てではありませんが、どんな商品があるのか？

だいたいどれぐらいの価格なのか？

を知ってもらうため把握をしてもらうためのリストです。

以前は、このリストで見比べて商品を仕入れる方が多かったですが、

そのような使い方より、もっと本質を掴んで欲しいので

あくまで参考程度に使ってください。

終了後はメールサポート3ヶ月間

もお付けしますので、ツアーだけではわからない事があれば、
なんでも聞いて下さい。

さらに今回の特別特典として



○無在庫販売3.0セミナー（現在非売品）

を差し上げます。

リアルの仕入れと兼ね合わせて、無在庫でも稼ぐ方法、
を知っておくと非常に有利になります。

※無在庫販売3.0セミナーを持っている人は1万円引きにします。

販売終了にしたため、今は売ってない商品です。

さらに、



○ネット仕入れ攻略動画1セット（バージョンはお任せ下さい）

こちらは、

「ネット仕入れで稼ぐ方法」として、

ネット上にあるカメラやレンズを仕入れているところを

動画で解説したものです。

実は、バージョンが1から11までありまして、

すでに持っている人も多いかもしれませんが、

この中から1つ差し上げます。

このネット仕入れ攻略動画を見ることによって、

リアル仕入れだけでなく、ネット仕入れでも稼げてしまいます。

仕入れツアー講師プロフィール



喜多 良助 (きたりょうすけ) 33歳

小学生（10歳）の時からカメラを始める。趣味の鉄道撮影から、仕事でもテーマパークでの記念写真の撮影、新聞社のライター兼カメラマン、結婚式の撮影、幼稚園の行事撮影などを経験し、趣味でも仕事でも撮影を経験する。

たまたま自分が持っていたレンズをヤフオクに出品したところ、買った値段より1万円高く売れたことから、ヤフオクやカメラ販売に目覚める。カメラ以外にも色々な商品を出品してみたが、カメラが一番売れ行きが良かったことから、カメラ販売を5年続けることに。月の売上は100万円～500万円ぐらいで推移。

その経験をインターネットを通じて教え始めたところ、参加者が殺到し現在までに200人以上が仕入れツアーに参加したり、カメラ販売の教材が500人以上に売れる。

[仕入れツアーお申込みフォーム](#)

といっても今回は、2名様限定ですので、
すぐに埋まってしまう事も予想されます。

ピンと来たらすぐに参加をお勧めします。