

無在庫クラブ

**手持ち資金のリスクを減らしながらも
半自動で売れていく！**

“月300万売るための仕組みづくり”

**出張、旅行をしながらでもできる
自由なカメラ物販をやりたい人のための
コミュニティーサービスです。**

[無在庫クラブのお申込みはこちら](#)

いま、実際に5年間この方法を実践してきて、
半自動で売れていく仕組み作りや、
安く仕入れをする方法、価値アップ方法などをシェアしています。

個人的にも現行で実践しているので
既に終わっているような方法ではなく
今でも実際に稼げている方法をシェアしています。

**資金がなくては、カメラ物販はできない。
知識がなくては、カメラ物販はできない。
経験がなくては、カメラ物販はできない。**

いろんなことがあると思います。

しかし、一つ言えるのは、

- ・ **ちゃんと行動さえすれば、結果がついてくる**

ということです。

これは本当にそうです。

しかし、私は本当に恵まれていました。

多くの、カメラ物販を始められた方を見ていると、

- ・ **会社の連帯保証人になってしまい、借金が2000万ある**
- ・ **就職した会社がブラック企業で、月収は13万とか14万**
- ・ **店舗ビジネスを始めたけど全く売れずに挫折、借金600万が残った**

など、けっこう悲惨な状況の方も多いです。

この状況というのは、色々頑張っても結果がついてきていないという状態です。

会社の連帯保証で失敗する人はけっこう多いですが、それで借金数千万とか、自己破産させられたりしています。

就職しても、給料が少なくてもそれだけではとても生活ができない。

これはとても気持ちがわかります。

就職しても、今はそんなに給料がもらえる会社なんて
そうそうありません。

最初は朝から終電まで働いて
月収15万でもいい方でしょう。

私も正社員を少しだけやっていたことがありますが、
あんな生活をとても続けられませんでした。

私がやっていたのは携帯販売の代理店です。

いわゆる

- ・ドコモショップ
- ・auショップ
- ・ソフトバンクショップ

みたいな店舗のことです。

本当に覚えることが多かったですし、
携帯業界はどんどん新商品が出るので、
まったく覚えられません。

ろくに研修も受けさせてもらえず、
自分で考えてやれ！と言われ

お客様対応に追われる。

当然、朝は7時とか8時に、始業前より早く出勤させられ、
夜は23時とか、そんな時間までが当たり前です。

家に帰ったら寝るだけという生活です。

しかし、そんな中でも、

「あるビジネス」だけは、ずっと続けていました。

当然、そんな月13万とか14万の給料では、
とても生活していけなかったからです。

それが、**「カメラ物販（カメラ転売）」**です。

今や、カメラ物販は
けっこうな人が知っているビジネスになり
言わなくてもわかるほどの知名度になりましたよね。

今となっては、カメラが儲かるという情報が回って行って
本当に当たり前になってしまいましたが、
昔（2006年当時）は、まったくやっている人がいませんでした。

ですので、本当に**私ひとりで、カメラ屋さんを回って
ヤフオクに出品し、利益を得る**という生活。

これを密かに続けていたんです。

（当時から、このカメラ転売で
月10万～20万ぐらいは稼げていました）

当時は本当に誰もやっている人がいなかったのも、
ライバルは少なかったですが、
逆に言うと情報も少なかったのです。

ある意味、美味しいと思われるかもしれませんが、
逆の意味での辛さもあり、

例えば、某有名なカメラ屋さんに**転売だからと言って取引拒否を食らった**こともあったんですよ。

この時は本当にショックでした。
今では考えられないのですが、

昔は、カメラ物販をやっているバイヤーさんが少なかったので、
奇異な目で見られましたし

たとえば、携帯でオークファン（相場検索サイト）をチェックするだけでも
ヒヤヒヤしたものなんです。

今でこそ、本当にバイヤーさんが多いので
カメラ屋さんも何も言わなくなりましたが、

昔はこういった歴史があったんです。

あれから12年経ち、多くの人が カメラ物販をやるようになった

転売が結構流行りだしたのは、ネットビジネスがある程度一般化した
2010年以降などかもしれないですが、

転売でも、本のせどり、DVDの転売、おもちゃ、洋服、
いろんなジャンルがあったのです。

ただ、「カメラ」となると、

やはり「専門知識が必要」というイメージが強く、なかなか参入者も
増えませんでした。

ただ、いろんな転売が流行った中で、
「カメラが儲かる」という情報が流れ出してからは
カメラ物販を実践する人が、一気に増えたのです。

すると、当然ながら、実践者同士で競合も増えるようになり、
普通にやっていたのは、儲からなくなってきました。

それもそうで、需要よりも供給が増えるんだったら
当然ながら、カメラ屋さんで仕入れてヤフオクで出品する程度では
なかなか売れなくなってきましたよね。

そこで個人的にやっていったのは、 2013年から実践していた 「カメラ無在庫販売」

これもまた、当時はまだ、「無在庫販売」は
あまりやっている人がいなかったんですよ。

ただ、私も無在庫販売を実践した上で、
その情報を教材などで流していたので、

一部の方は、そこから実践して、大きく稼がれていた方もいます。

ただ、このカメラ無在庫販売（喜多式カメラ無在庫販売）は、
僕が既に7年ぐらい、カメラ屋さんを回って知識をつけていたからこそ
できたことでもあったんですよ。

だから、普通の人がいきなり無在庫やっても、
というのもあると思いますが、

パッと始めた人とはわけが違い、僕はもうこのビジネスを
通算12年以上やっています。

だからこそ、無在庫にしてもまったく問題がなく、
むしろ、当時はやっている人も少なくって、

「こんなに売れるの？」という状態でした。

今は、僕のやり方もそこそこやってる人が増えましたが、
カメラ屋さんで仕入れてヤフオクで売る、
というような「有在庫販売」よりも

いくらでも出品できて、手軽な「無在庫販売」のほうが
何倍ものスピードで利益を上げる人がでてきたんです。

こんな感じで、
Amazonからの注文確定メールが嵐のように届きます。



<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: XTP-X	商品され	5月24日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: MYG-G	romatic	5月24日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: UHP-P	キット	5月23日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: Z1-4A	romatic	5月23日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: GUJ-G	... - 09	5月23日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: 9WD-F	aticphot	5月22日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: OC-0	... - dran	5月22日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: 346-EX	romaticp	5月21日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: DB7-Y	出品され	5月21日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: 26G-Y	om様、	5月21日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: ZCG-3	romatic	5月20日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: HT1-3	品に対す	5月19日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: ZSF-W	l.com	5月19日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: 73G-G	aticphot	5月17日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: EB5-4	photo2	5月16日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: 1H6-CC	-dramel	5月16日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: 6JG-W	れた商	5月16日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: [商品2	した。	5月16日
<input type="checkbox"/>	Amazon Services	注文確定 - 商品をお戻しください: NIA-W	... Ama	5月16日

高額な商品でも、普通に売れていきます。

そして、月300万も突破へ

売上実績 ...		
最終更新 18/05/23 13:46:21 JST		
	注文商品の売上	商品数
本日	¥253,600	2
7日	¥782,070	13
15日	¥1,971,330	31
30日	¥3,572,040	58

[売上実績の詳細はこちら](#)

こんな感じで、有在庫販売のようにめんどくさくもなく
手軽な感じの無在庫販売ですが、
何かデメリットは無いのでしょうか？

と思われるかもしれませんが、

実はそこまでありません。

「そこまでは」というのは、全くない、というと
ウソになってしまうからです。

カメラ無在庫販売のメリットはたくさんあります。

- ・目利きができなくても利益を得られるので、女性でもできてしまう手軽さ

- ・カメラの知識がない人でもある程度稼げてしまうということ

- ・有在庫ではできなかった、出品数をいくらでも出せるということ

- ・自宅にいなくても、外注さんを使えば出張や旅行をしても回っていくということ

- ・自分が頑張れば頑張るだけ、売上にも反映されていくということ

- ・資金がなくても、クレジットカードさえあれば支払の方が後になり、ある程度回っていくということ

- ・経験がなくても、まずは作っていくことができカメラを扱いながら、カメラの知識が身についてくるということ

本当に大きなメリットがありますよね。

では、デメリットは？

パッと思いつくのは、以下のようなこと。

- ・出荷予定日までに出荷ができないと、出荷遅延の扱いになり、Amazonなどのアカウントが停止されてしまうリスクがあること。

- ・出品した商品のコンディションと、仕入れた商品のコンディションが違えば後でクレームになるかもしれないということ

・出品した商品が、仕入れられなかったときに
こちらからキャンセルしたら、アカウントの状態が悪くなってしまうということ

このようなことがあるのですが、

実は意外と「回避可能」なものばかりなのです。

出荷が遅れるのであれば、事前にしっかりとそのことを告知して
納得した上で注文してもらえばいいですし

コンディションも、その商品の具体的な市場の状況をふまえて
ムリのないコンディションで出品すること

仕入れられないような、市場にまったくないようなレアな商品は
そもそも出品しないようにすること

この3つをしっかりと記載することによって

クレームを避け、しっかりと無在庫でも回っていくような

そんな状態を作れます。

**ただ、いきなりこのカメラ無在庫販売を
カメラのことを全く知らず、
転売もほとんどやったことがない人がやったら
どうなるでしょうか？**

まあ、たいていはうまくいかずに挫折したり、
最悪、アカウント停止になったりして終わります。

すでにカメラ物販12年やっていて、
無在庫販売も5年やっている私でも
先日、一時停止になりかけたこともあるぐらいなので、

まったくのド素人がなんの情報もなしに
やるようなものでもないということです。

車を一度も運転したことのない人が
自己流で自分で運転するぐらい
危険な状態です。（笑）

なので、やはり最初は誰かにサポートしてもらったり、
情報を得るといのは大切なことなので、
このコミュニティサービスを作ってみたのです。

私は元々、

- カメラ物販は12年
- カメラ無在庫販売は5年
- 元々カメラマンをやっていた（写真学校も卒業）

など、カメラの知識もありつつ
物販の知識も持っているという
けっこうマルチな経歴を持っています。

カメラ物販を実践していても、
カメラの知識がまったくないとか
そういう人もいますが、

僕は本当に知識に関してはあったほうです。

だから、いろんな差を利用して、
稼ぐことがあることも知っています。

カメラってほんのちょっとの違いで
大きく価値が変わったりするものですから
小さな違いでも、大きな違いなんですよ。

なので、実は僕から学んだ人は、

「本当に、すごいことになっている（笑）」

人が多いのも特徴です。

カメラの知識があまりない人から学ぶと
応用が効かないのですが、
僕みたいに、**元々カメラの知識が豊富な人間だと、
応用がすごく効く**んです。

例えば、このお店に在庫がなくても
このお店にあるだろう。

というような判断が
経験則から、即時できたりするんですよね。

お客様からのマニアックな問い合わせがあっても
すぐに即答できるので、

それで購入につなげるなんてこともできる。

だからこそ、僕は12年もこんなことをやっているんですよ。

そして、僕みたいに、

- ・カメラの知識・経験があり
- ・物販の知識・経験もある

という人は、実はけっこう少ないんです。

たいていは、どちらか。

カメラ転売塾のようなものも結構あったので、
そこで学んだ塾生さんとか。

そういった方は、実はあまりカメラに元々詳しくなかったかという
そうでもない人の方が多いんですよ。

そんなわけで、**僕から直接、カメラ物販を学びたい**

という人に向けての
オンライン上でのコンサルティングサービスという形で、
この「無在庫クラブ」を開催しています。

いや～もう本当に、このビジネス以上のものは
無いんじゃないかと思うほどなんです。

何というかね。

ぜひ、この「凄さ」を、体験していただきたい。

どんどんカメラが売れていき、売上が積み上がっていく喜びを、感じていただきたいと思っています。

そして、実はこの無在庫を続けられている原因の1つにビジネスをやっている上での楽しさもけっこうあるんです。

例えばこんなこと。

「出張、旅行をしながら、その場所の宅急便センターで荷物を受け取って、包み直して即発送！」

これは、神戸でたまたまヤマトのセンターへ行きそのまま即発送をしてみた一部始終です。



こんなこともできるんです。

もちろん、外注さんに任せたりすることもできますから僕もそうしている時もありますよ。

でも自分でやる楽しさもあります。

これは本当に、カメラ無在庫販売をやっているからこそその楽しみだったりします。

僕は自由が大好きな人間で、これからも、こんな感じでやっていくと思います。

ぜひ、あなたもやってみませんか？

無在庫クラブ入会者に、 特別にマニュアルを進呈

この「喜多式カメラ無在庫販売」を実践するにあたって、

やはり、いきなりは難しいと思いますので、

私が以前、期間限定で発売しており、幻の動画教材となった

「無在庫販売3.0セミナー」

を差し上げます。

これは以前、20000～30000円で実際に販売していたもので、
再販は一度もやってなかったものになります。

これをまず見て、全体的に無在庫の全体像を掴んでください。

そして、**月に2つの無在庫仕入れ動画**

というものを配っているのですが、

これは、私が実際に無在庫を実践して、

注文があった商品を、どのようにして仕入れをしているのか？

という動画です。

これが意外と役立ったという方も多く

ファンも多い動画になります。

実際に、私が仕入れをしたときの動画を見れますので、

仕入れの基準、なぜそれが仕入れなのか？

ということをお伝えしている動画になります。

そして、この無在庫クラブのコミュニティでは、

Facebookで、参加者同士のコミュニティを用意しています。

ここでは、

- ・ **私に質問し放題**

- ・ **参加者同士で交流し放題**

になっているので、ぜひ活用してください。

基本的には、「**カメラ物販**」というのが
テーマになっていますが、

よほど迷惑なことをしなければ、

自由に盛り上がっていただくのはOKです。

個人的にも、最近は僕はもうあんまりコンサルなどは

やっていることも少ないため、こういった形のサービスを

活用してください。

そして、今回

2018年11月中にご入会いただきました方には、

「喜多式カメラ物販実践者のためのアカウント停止復活レポート」

を差し上げます。

これは、私が先日、ついに5年やってきて

はじめてのAmazonアカウント一時停止になった時に

翌日に復活をした時のレポートです。

停止はさすがにショックでしたが、死活問題でもありますし

やっぱりこういう準備はしておかなくてはなりません。

ただ、これによって「アカウント停止される原因」

がわかりましたので、

より、効果的な運営方法もわかりました。

そのため、

- ・ **アカウント停止になる原因**
- ・ **アカウント停止にならないためには？**
- ・ **改善計画書の書き方**

など、私の事例が参考になればなと思います

今回、レポートを作成した次第です。

こちらの特典は、

「2018年11月中（11月30日の23：59までに）に無在庫クラブに入会された方」

へのプレゼントとなっておりますので、ご注意ください。

最後に会費のほうですが、

9800円 (税込) / **30日ごと**

の会員制サービス

という形になっております。

無在庫クラブのお申込みはこちら

基本的に、いつでも入退会は可能ですが、

期間限定の特典は、その時だけになります。

やはり、無在庫は、けっこう継続的にやっていくものですし

おそらく、1年でも2年でも、5年でも続けていくことになるでしょう。

色々と状況も変わっていくと思いますし、

既に経験5年の僕に色々聞きながら

ノウハウのある環境で安心して実践できることは

すごく価値のあることになると思います。

以前は、初月1000円!とか、

そんなこともやっていたこともありましたが、

コミュニティの質もある程度保ちたいとっておりますので、

この金額にさせて頂いております。

実際に、カメラ物販12年や、無在庫5年など

様々な経験を考えると、この金額はとても安いのではないかと考えています。

1ヶ月のみなどでも構いませんし、実際に僕の教材を

1万円とかそんな金額で買われた方で、

普通に月50万、100万など

稼がれた方などもいらっしゃいます。(笑)

僕は、とにかく安すぎることで有名ですが、

とにかく、まずあなたに幸せになってもらいたいからです。
30日単位で入退会できますので、

入ってみて気に入らなかったら、別に30日以内で

退会をしていただくことも可能です。

PayPalのクレジットカード決済で

30日ごとのPayPal課金となりますので、

退会されたい場合は、PayPalをキャンセルするか

私までご連絡下さい。

ぜひ頑張ってください！